

# Autoleasemarkt in cijfers 2025



VNA  
vereniging van nederlandse  
autoleasemaatschappijen

## Inhoud

Cijfers over de autoleasebranche in 2025 in één oogopslag

<b>1. Ontwikkeling leasepark</b>	<b>3</b>
1.1 Jaar van stabilisatie	3
1.2 Middensegmenten populair, verdere ‘verstekkering’	5
1.3 Leasecontracten	8
1.4 Breder mobiliteit, bijna 100.000 leasefietsen	12
<b>2. Nieuwe inzet van leaseauto’s</b>	<b>13</b>
<b>3. Leasebranche</b>	<b>17</b>
3.1 Rijdend personenautopark	17
3.2 VNA goed voor 90% van het leasepark	18
3.3 Werkgelegenheid	19

## Samenstelling: VNA

Dit rapport is een uitgebreide versie van de infographics op [onze website](#). Deze publicatie kwam tot stand dankzij de medewerking van de leden van de VNA, RDC en Periscoop Onderzoek & Advies. Veel van de gegevens in dit rapport zijn gebaseerd op de VNA-Monitor, waar alle VNA-leden aan meewerken. Met een gezamenlijk marktaandeel van 90% geeft de VNA-Monitor een statistisch goed gedragen beeld van de autoleasemarkt in Nederland.

© Vereniging van Nederlandse Autoleasemaatschappijen, april 2026

*Gegevens mogen met bronvermelding worden overgenomen.*

# 1. Ontwikkeling leasepark

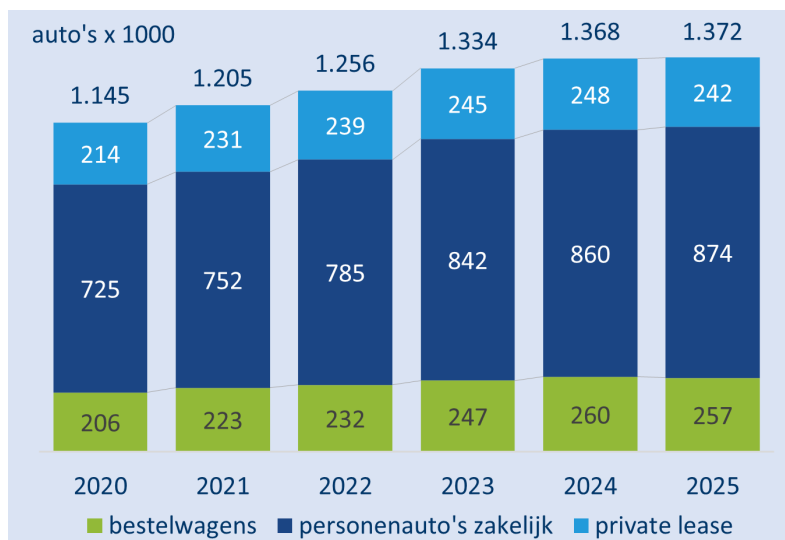
## 1.1 Jaar van stabilisatie

Na een periode van vier jaar met substantiële groei in de autoleasemarkt is 2025 een jaar van stabilisatie: het totale park groeit in 2025 met 0,3%. Bij zakelijk geleaste personenauto's is er een kleine plus, maar bij private lease en bij bestelwagens is er sprake van, eveneens een kleine, terugloop.

### Ten opzichte van 2024:

- groeit de totale Nederlandse leasevloot met 0,3% tot 1,372 miljoen auto's;
- groeit het aantal zakelijk geleaste personenauto's met 1,6% tot 873.500;
- daalt het aantal auto's in private lease met 2,5% tot 241.800;
- daalt het leasepark van bestelwagens met 1,5% tot 256.600.

**Figuur 1: Stabilisatie leasepark**



bron: VNA

*De raming van de totale marktomvang is gebaseerd op de VNA-Monitor, door RDC bewerkte RDW-registratie-gegevens en de Autolease Top-60 en Top-100 van Aumacon en Automotive. De gepresenteerde aantallen zijn hoger dan de aantallen die RDC rapporteert. Het verschil zit in financiële lease en commercieel wagenparkbeheer, contractvormen die deel uitmaken van de leasemarkt, maar waarvan het merendeel van de auto's in de RDC-data niet als zodanig herkenbaar is.<sup>1</sup>*

<sup>1</sup> De raming is tot stand gekomen met de tellingen die RDC in januari rapporteerde. Daar is op basis van eigen marktinzicht een handmatige aanpassing op aangebracht. Deze aanpassing komt zeer sterk overeen met de gecorrigeerde gegevens die RDC in maart 2026 publiceerde.

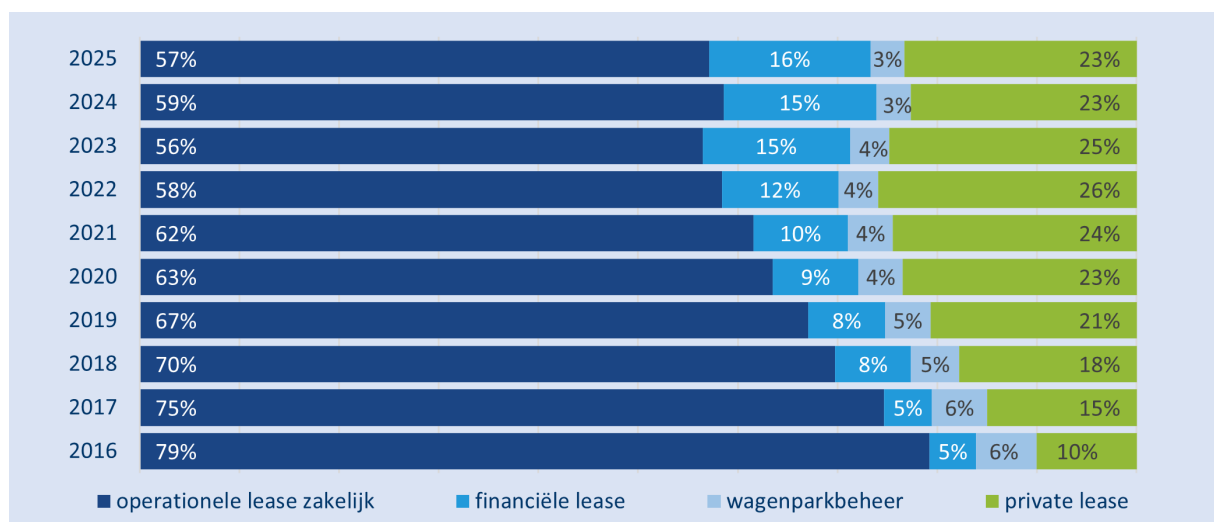
## Operationele lease, financiële lease en wagenparkbeheer

Leasing kent 3 verschijningsvormen:

- **Operationele lease:** juridisch gezien een vorm van langlopende huur, waarbij de auto eigendom blijft van de leasemaatschappij. Private lease is altijd operationele lease.
- **Financiële lease:** een vorm van huurkoop waarbij het juridisch eigendom van de auto bij de leasemaatschappij blijft, maar het economisch eigendom bij aanvang van de leaseperiode wordt overgedragen aan de klant<sup>2</sup>
- **Wagenparkbeheer:** een contractvorm waarbij de leasemaatschappij het technisch en/of commercieel beheer van het wagenpark voor de klant voert.

Bij personenauto's (Figuur 2) is operationele lease de belangrijkste leasevorm. De verhouding tussen zakelijke en particuliere klanten is de afgelopen zes jaar stabiel. Het aandeel van financiële lease blijft langzaam toenemen, terwijl het aandeel wagenparkbeheer langzaam terugloopt.

**Figuur 2: Personenautopark VNA-leden naar leasevorm<sup>3</sup>**



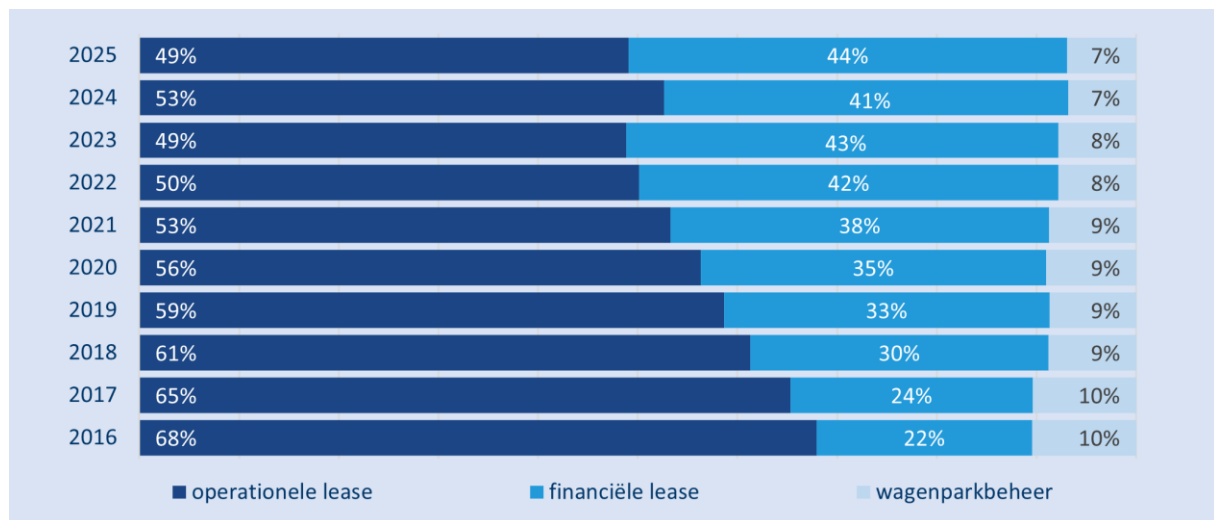
Bron: VNA

Bij bestelwagens (Figuur 3) groeit, na een dipje in 2024, het aandeel van financiële lease gestaag door. Financiële lease is vooral voor het MKB een belangrijk financieringsinstrument. Het aandeel van wagenparkbeheer loopt trendmatig terug.

<sup>2</sup> We beperken ons tot het aanbod van financiële lease *door autoleasemaatschappijen*. Financiële lease met andersoortige partijen, zoals banken als *lessor*, blijft buiten beschouwing.

<sup>3</sup> Veranderingen in de samenstelling van het leasepark van de gezamenlijke VNA-leden worden vooral bepaald door groei van het ledenbestand van de VNA.

**Figuur 3: Bestelwagenpark VNA-leden naar leasevorm**

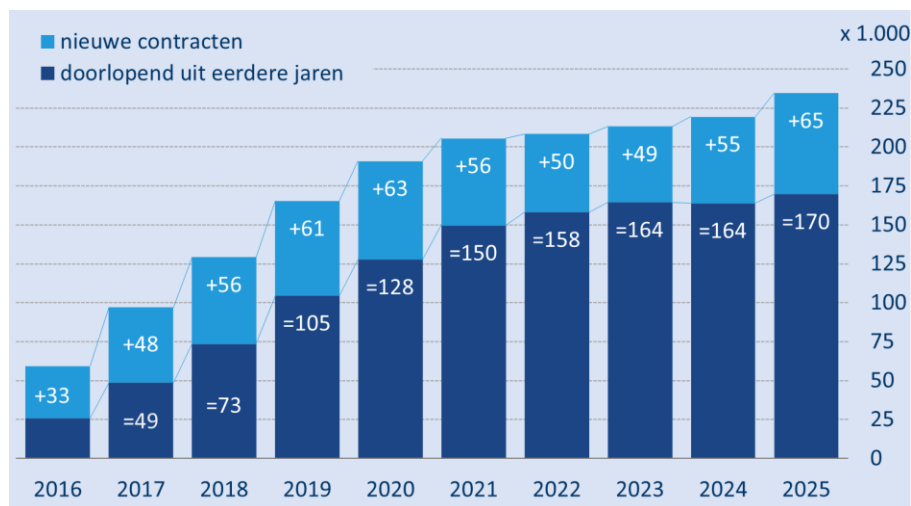


Bron: VNA

Tussen 2016 en 2021 was private lease een belangrijke drijvende kracht achter de groei van de totale autoleasemarkt. Het aantal private leaseklanten in Nederland is inmiddels gestegen tot 242.000. Daarvan is 97% klant bij een leasemaatschappij, die is aangesloten bij de VNA.

De groei in 2025 van het totaal aantal private leaseklanten bij VNA-leden (Figuur 4) is terug te voeren in de groei van het ledenbestand. Toch is er uitzicht op verdere groei van de markt: het aandeel van nieuwe klanten (echt nieuwe klanten én bestaande klanten met een hernieuwd contract) in de totale portefeuille komt in 2025 uit op 28%, dat is 2,5 procentpunt meer dan in 2024.

**Figuur 4: Nieuwe private leasecontracten (alleen VNA-leden)**

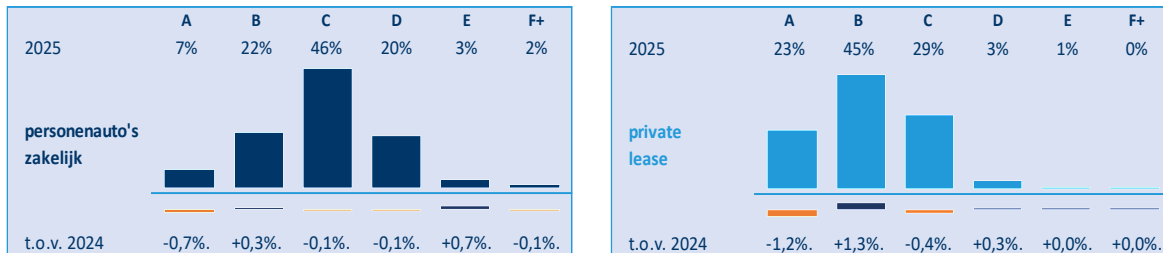


Bron: VNA

## 1.2 Middensegmenten populair, verdere ‘verstekking’

Op de zakelijke leasemarkt zijn ‘middenklassers’ (het C-segment, zoals Skoda Elroq, Kia EV3, Volvo EX40) het meest populair, met een aandeel van 46 % in de totale operationele leasevloot. De aantallen kleinere (A- en B-segment) en grotere modellen (D, E, F+) houden elkaar in evenwicht, zie Figuur 5. In 2025 is er sprake van een kleine verschuiving richting grotere (E+) modellen.

**Figuur 5: Middensegmenten domineren in operationele leasepark**



bron: RDC, bewerking VNA

Bij private lease zijn compacte modellen (het B-segment, b.v. Renault 5, VW Polo) het meest populair, met een aandeel van 45 %. Ook het aandeel van (sub)mini's (A-segment, zoals Kia Picanto en Opel Karl) is substantieel. 2025 toont voor private lease een lichte verschuiving (1,2 %punt) van A naar B.

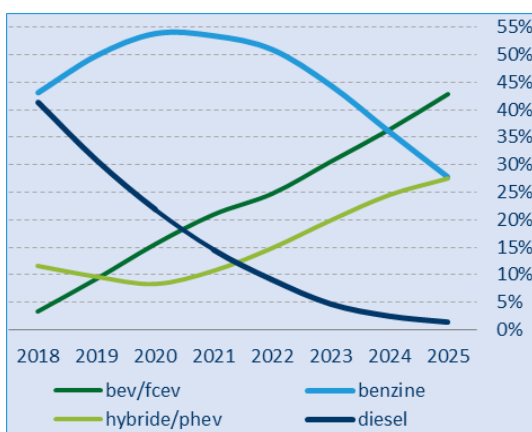
### Verdere groei ‘stekkerauto’s’

Bij zakelijk geleaste personenauto's zijn auto's met een stekker inmiddels op afstand in de meerderheid, zie Figuur 6: 43% van het park bestaat uit volledig batterij elektrische voertuigen (BEV) en 11% uit plug-in hybride voertuigen (PHEV). Samen is dat 54% van het totale park. Daarnaast zijn er 17% stekkerloze hybrides. Het aandeel van benzineauto's blijft dalen, tot 28%. Diesel, in 2018 nog meer dan veertig % van het park, is nagenoeg geheel uitgefaseerd.

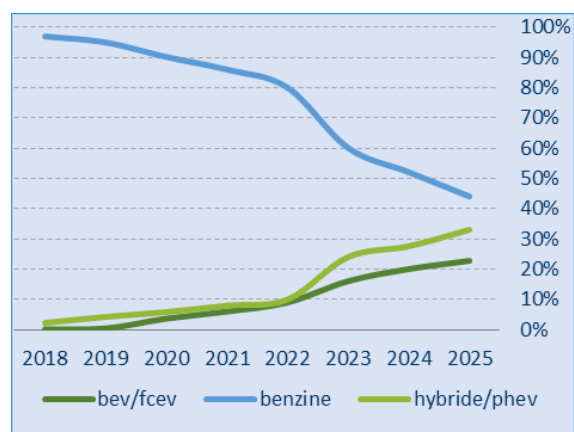
Ook bij private lease zet de elektrificatie door. Volledig elektrisch komt uit op 23%, PHEV op 5,5%. Meer dan een kwart van het private leasepark is daarmee voorzien van een stekker. Nog eens 28% van het private leasepark zijn stekkerloze hybrides. Het aandeel van puur benzine-aangedreven auto's valt bij private lease terug tot 44%.

**Figuur 6: Doorgaande verstekking**

Leasepark zakelijke personenauto's (OL)



Leasepark private lease

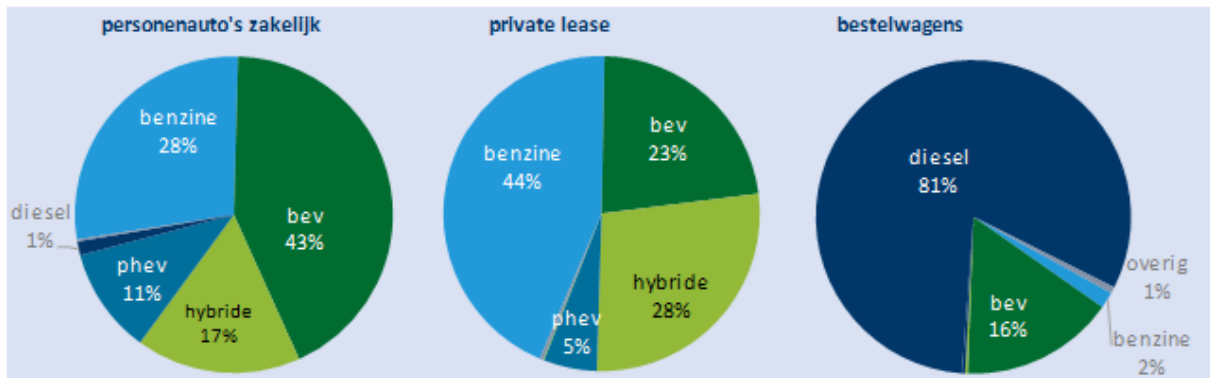


bron: RDC, bewerking VNA

De cijfers over brandstofsoort zijn gebaseerd op door RDC bewerkte RDW-registratiegegevens. Het leasepark in de RDC-data bestaat voor 98% uit auto's in operationele lease. Financiële lease en wagenparkbeheer blijven buiten beschouwing.

Bij bestelwagens blijft diesel met een aandeel van 81% op afstand de dominante brandstofsoort, maar ook hier is er groei van het aandeel BEV. Dat bedraagt anno 2025 16%, ruim 6 procentpunt hoger dan in 2024.

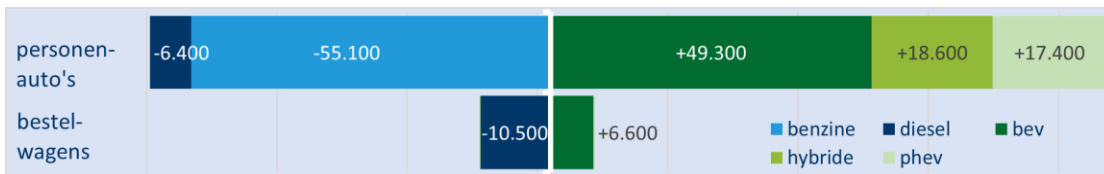
**Figuur 7: Aandrijfsort auto's in park operationele lease per marktsegment**



bron: RDC, bewerking VNA

Figuur 8 toont de vervanging van fossiel door elektrisch in absolute aantallen. Bij personenauto's maken 61.500 benzine- en dieselauto's plaats voor BEV's, PHEV's en hybrides. Bij bestelwagens gaat het om kleinere aantallen, maar is de beweging hetzelfde.

**Figuur 8: Uitruil fossiel en stekker OL-leasepark in 2025**

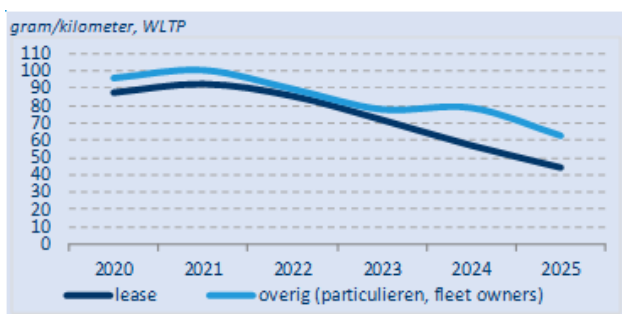


bron: RDC, bewerking VNA

### Verdere daling CO<sub>2</sub>-uitstoot

Doordat het leasepark in de instroom van nieuwe auto's een relatief groot aandeel EV's telt, ligt bij nieuwe personenleaseauto's de gemiddelde uitstoot per kilometer lager dan bij niet-leaseauto's (auto's van particulieren en fleet owners). Ook in 2025 zet de daling van de gemiddelde uitstoot bij nieuwe leaseauto's door, zie Figuur 9: anno 2025 bedraagt de gemiddelde uitstoot per kilometer 44 gram (lease) vs. 63 gram (niet-lease). Nieuw ingezette leaseauto's stoten gemiddeld 42% minder CO<sub>2</sub> per kilometer uit dan niet-leaseauto's.

**Figuur 9: Gemiddelde CO<sub>2</sub>-uitstoot nieuwe personenauto's**



Bron: RDC

De vergroening is ook terug te zien in de nieuwe registraties. Bij zakelijke personenauto's zijn 8 van de modellen in de top 10 over 2025 volledig elektrisch en ook bij private lease zien we dit gebeuren. Bij bestelwagens komt een pure EV op positie 2 de top 10 binnen. Bij alle andere modellen in de top 10 is een deel van de nieuwregistraties de elektrische variant.

**Tabel 1: Top-10 nieuwe registraties operationele lease 2025**

	Personenauto's zakelijke lease	wv BEV	Personenauto's private lease	wv BEV	Bestelwagens	wv BEV
1	Skoda Elroq (342)	100%	Kia Picanto (2)	-	Ford Transit Custom (3)	81%
2	Tesla Model Y (1)	100%	Toyota Aygo X (1)	-	Volkswagen Id.Buzz (16)	100%
3	Kia EV3 (221)	100%	Toyota Yaris Cross (7)	-	Renault Master (11)	96%
4	Tesla Model 3 (2)	100%	Kia EV3 (-)	100%	Opel Vivaro (9)	89%
5	Audi Q4 E-Tron (9)	100%	Toyota Yaris (8)	-	Renault Kangoo (13)	99%
6	Skoda Kodiaq (15)	-	Kia Niro (4)	2%	Opel Combo (14)	93%
7	Bmw IX1 (7)	100%	Hyundai I 10 (20)	-	Ford Transit (7)	86%
8	Kia Picanto (6)	-	Peugeot 2008 (9)	15%	Volkswagen Transporter (10)	55%
9	Volvo EX30 (3)	100%	Suzuki Swift (25)	-	Peugeot Partner (8)	71%
10	Skoda Enyaq (10)	100%	Peugeot 208 (6)	5%	Mercedes Sprinter (5)	77%

Tussen haakjes = positie in 2024

Bron: RDC

## 1.3 Leasecontracten

### Leasepakket onverminderd breed

Naast financiering speelt ontzorging een belangrijke rol bij de keuze om te leasen. Dat wordt weer-spiegeld in de contractuele onderdelen van het leasepakket. Bij zakelijke personenauto's maken reparatie, onderhoud en bandenservice (ROB) en cascoverzekering in een overgroot deel van de gevallen deel uit van het leasecontract. Vervangend vervoer en brandstofmanagement zijn (net) minder frequent. Bij bestelwagens is ROB de standaard, maar is er meer variatie in de aan- of afwezigheid van de andere diensten in het leasepakket. Bij financiële lease maken deze onderdelen slechts zeer zelden deel uit van het leasecontract.

**Figuur 10: Onderdelen leasepakket**

	personenauto's zakelijk		bestelwagens	
	operationele lease	wagenparkbeheer	operationele lease	wagenparkbeheer
ROB	95%	95%	94%	83%
cascoverzekering	88%	66%	82%	39%
vervangend vervoer	82%	58%	52%	30%
brandstofmanagement	62%	76%	50%	56%

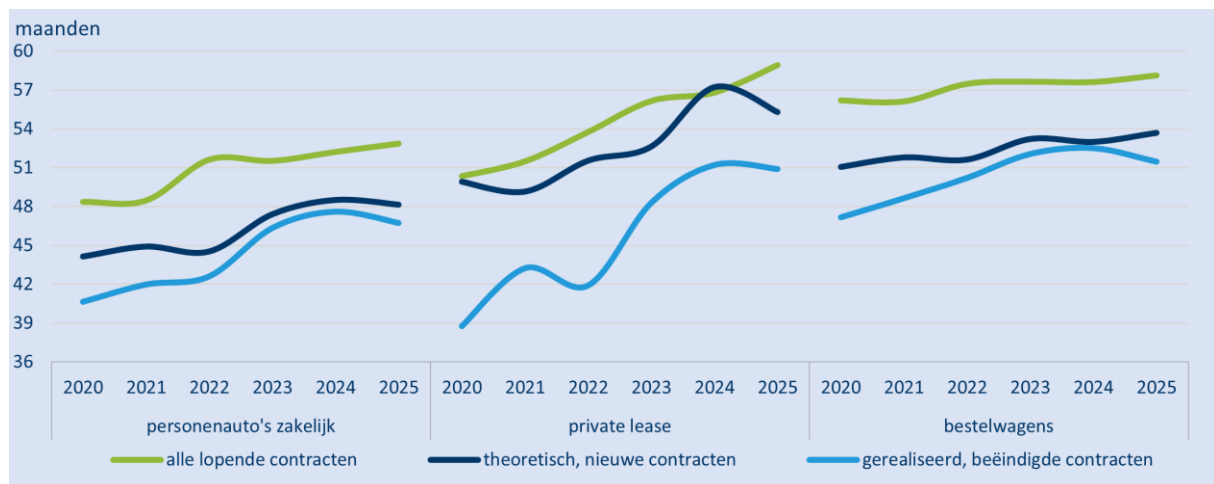
Bron: VNA

Bij private lease zijn reparatie, onderhoud en bandenservice (ROB), cascoverzekering en de beschikbaarheid van vervangend vervoer en pechhulp standaard onderdelen van het dienstenpakket. Een aantal leasemaatschappijen biedt private leaseklanten de optie om tegen extra betaling sneller vervangend vervoer te krijgen dan de standaardperiode (na 72 uur).

### Looptijd contracten blijft langzaam verder oplopen

De gemiddelde looptijd van de leasecontracten loopt langzaam op. Bij zakelijke personenauto's komt het gemiddelde voor alle lopende contracten uit op 53 maanden, bij private lease op 59 maanden en bij bestelwagens op 58 maanden. Voor nieuw afgesloten contracten ligt het gemiddelde lager: 48 maanden bij zakelijke geleaste personenauto's, 55 maanden bij private lease en 54 maanden bij bestelwagens.

**Figuur 11: Gemiddelde looptijd personenautocontracten blijft stijgen**



bron: VNA

Bij private lease valt op dat de gemiddelde looptijd van nieuwe contracten met twee maanden is gedaald. In de helft van de private-leasecontracten is een clausule opgenomen dat de klant na het eerste contractjaar onder bepaalde voorwaarden (zoals werkloosheid of echtscheiding) het leasecontract tussentijds kosteloos kan opzeggen. Bij 10% kan dat zelfs zonder voorwaarden.

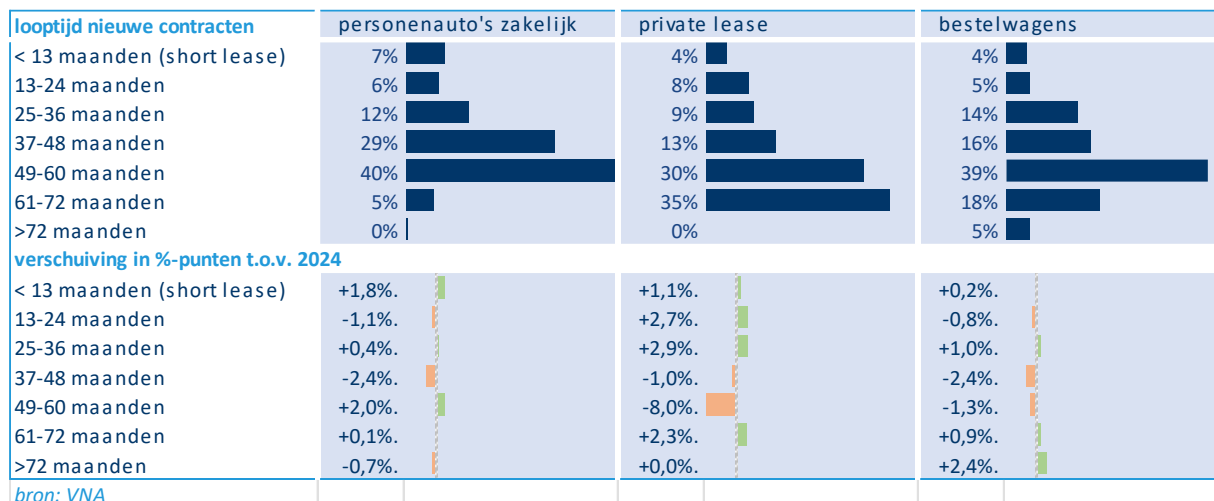
**Tabel 2: Gemiddelde looptijd contracten**

in maanden	personenauto's zakelijk		private lease		bestelwagens	
	2024	2025	2024	2025	2024	2025
theoretisch, alle contracten	52,2	52,8	56,8	58,9	57,6	58,1
theoretisch, nieuwe contracten	48,5	48,1	57,2	55,3	53,0	53,7
gerealiseerd, beëindigde contracten	47,6	46,7	51,2	50,9	52,5	51,5

bron: VNA

Bij zakelijk geleaste personenauto's bedraagt de looptijd bij het merendeel van de nieuw afgesloten contracten 48 of 60 maanden. Bij private lease gaat het veelal om 60 of 72 maanden, waarbij het opvalt dat de populariteit van de vijfjaarcontracten afneemt: het wordt korter of langer. Bij bestelwagens is 60 maanden de meest gehanteerde periode, maar de spreiding is groter.

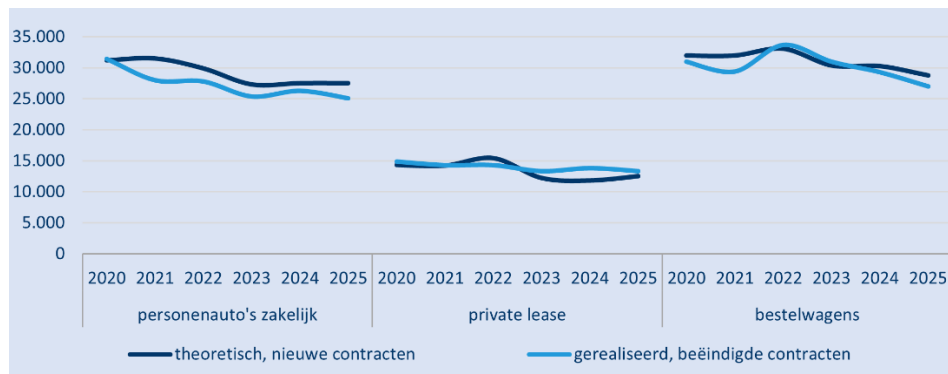
**Figuur 12: Looptijden contracten**



**Contractkilometers**

Het aantal gerealiseerde leasekilometers daalt licht. In 2025 werden zakelijke personenauto's aan het eind van de contractperiode ingeleverd met gemiddeld op jaarbasis 25.100 kilometers op de teller, 1.200 minder dan in 2024 (-4,6%). Bij private lease is er een afname in dezelfde orde van grootte: -500 kilometer, 3,3% minder dan in 2024. Bij bestelwagens gaat het iets harder, aan het einde van het contract hadden deze in het laatste jaar 2.400 kilometer (-8,1%) minder op de teller dan 2024.

**Figuur 13: Kilometers personenauto's stabiel, bij bestelwagens verdere daling**



bron: VNA

**Tabel 3: Jaarkilometrage 2025**

	personenauto's zakelijk		private lease		bestelwagens	
aantal kilometers (OL en WPB)	2024	2025	2024	2025	2024	2025
gerealiseerd, beëindigde contracten	26.300	25.100	13.800	13.300	29.300	27.000
verschil t.o.v. 2024 (km en %)	-1.200	-4,6%	-500	-3,3%	-2.400	-8,1%
theoretisch, nieuwe contracten	27.500	27.500	11.800	12.500	28.800	30.300
verschil t.o.v. 2024 (km en %)	=	+0,1%	+600	+5,3%	-1.500	-5,1%

bron: VNA

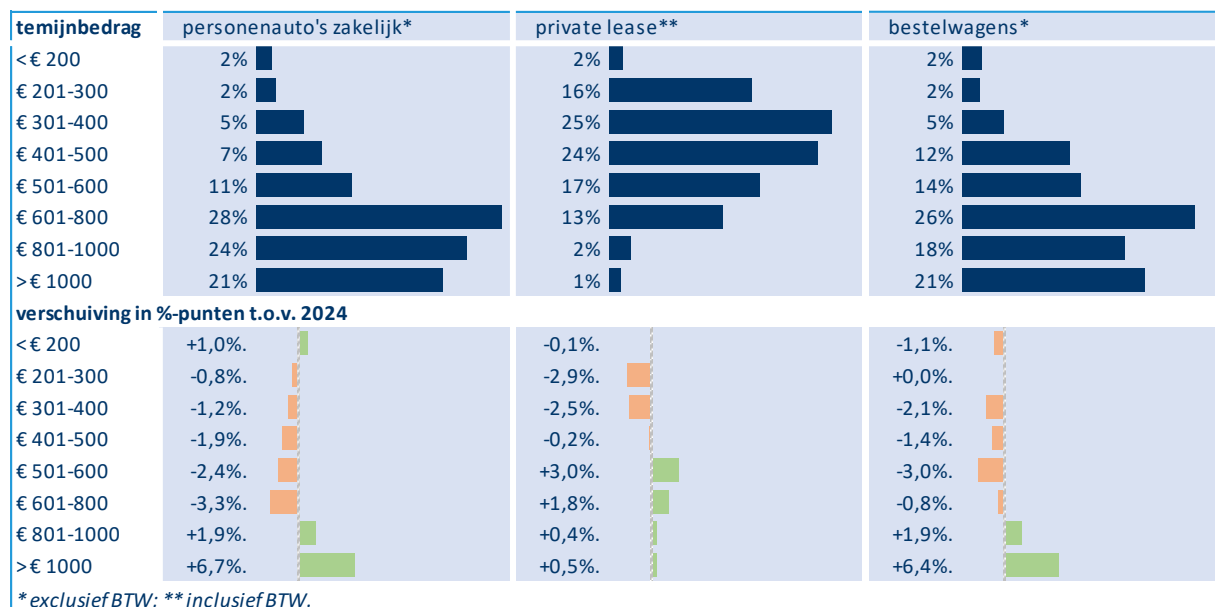
De verwachting voor de komende jaren is stabiel. In nieuwe contracten wordt een genormeerd aantal kilometers (een 'kilometerbundel') vastgelegd, die is gebaseerd op het verwachte gebruik op jaarbasis. Bij zakelijke personenauto's is het verwachte gebruik identiek aan 2024 (27.500 kilometer), bij private lease ligt het iets hoger (12.500, +600 kilometer = +5,3 % ten opzichte van 2024). Bij bestelwagens komt de verwachting lager uit: 28.800 (-1.500 kilometer = -5,1% ten opzichte van 2024).

### Leasetermijnen

Het bedrag dat *lessees* maandelijks betalen, de leasetermijn, wordt onder meer bepaald door de aanschafwaarde van de auto, de looptijd van het contract en het verwachte verbruik in kilometers. Gegeven de verschillen in deze parameters bestaat er een grote variatie in de betaalde leasetermijnen, zoals Figuur 14 laat zien. Bij zakelijke geleaste personenauto's ligt het mediane (middelste) tarief tegen de €800 per maand (exclusief btw). Bij een op de vijf auto's komt de maandelijkse termijn boven de €1.000 uit. Bij private lease liggen de bedragen lager dan in het zakelijk segment, de mediane waarde van het maandbedrag ligt rond de €450, inclusief btw. Een kleine minderheid van de private leasecontracten komt boven de €800 per maand uit. Bij bestelwagens is de spreiding groter, de mediane waarde ligt rond de €700 (inclusief btw) per maand.

De leasetermijnen schuiven omhoog ten opzichte van 2024, zoals het tweede deel van Figuur 14 toont. De gemiddelde stijging bedraagt +4,4% bij zakelijke personenauto's, +3,4% bij private lease en +6,1% bij bestelwagens. De stijging is deels terug te voeren op een verschuiving naar duurdere modellen (zie boven) en deels op inflatie, maar ook gedeeltelijk door het wegvallen van de korting van de mrb op (PH)EV.

**Figuur 14: Maandtermijnen operationele lease naar segment**



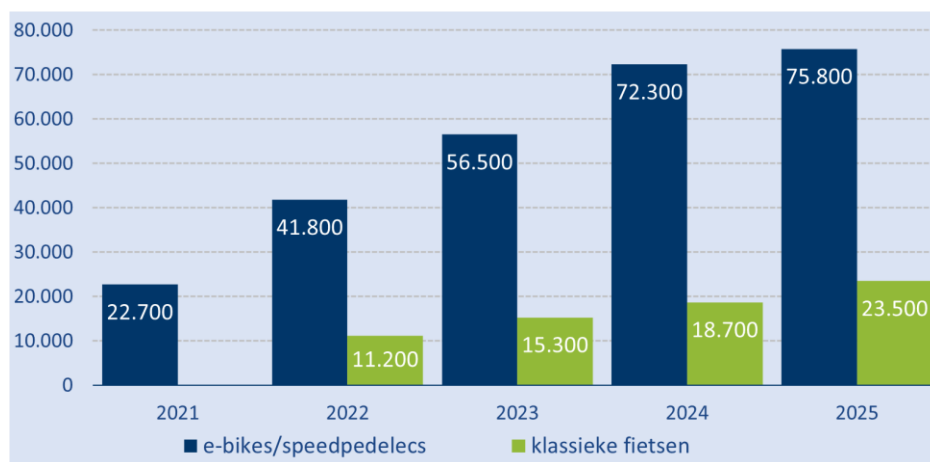
bron: VNA

## 1.4 Brede mobiliteit, bijna 100.000 leasefietsen

Autoleasemaatschappijen profileren zich steeds meer als *mobilityproviders*, met een breder aanbod van mobiliteitgebonden producten en diensten. Naast personenauto's en bestelwagens hebben de gezamenlijke VNA-leden ruim 5.300 geleaste motoren en ongeveer 3.000 bromfietsen/scooters in de portefeuille. Ook beheren leasemaatschappijen mobiliteitsbudgetten (een budget waarmee een werknemer zelf het (woon-) werkverkeer kan regelen) voor klanten.

Twee derde van de bij de VNA aangesloten leasemaatschappijen biedt ook leasefietsen aan, zowel in de elektrische variant (e-bikes en speedpedelecs) als traditionele fietsen. Het tweewielerspark groeit snel: in 2025 gaat het om 76.000 e-bikes/speedpedelecs, 5% meer dan in 2024 en 23.500 klassieke fietsen (+26%). Ruim 3.400 (3,3%) van de geleaste tweewielers zijn privé geleast.

**Figuur 15: Lease-fietspark VNA-leden**



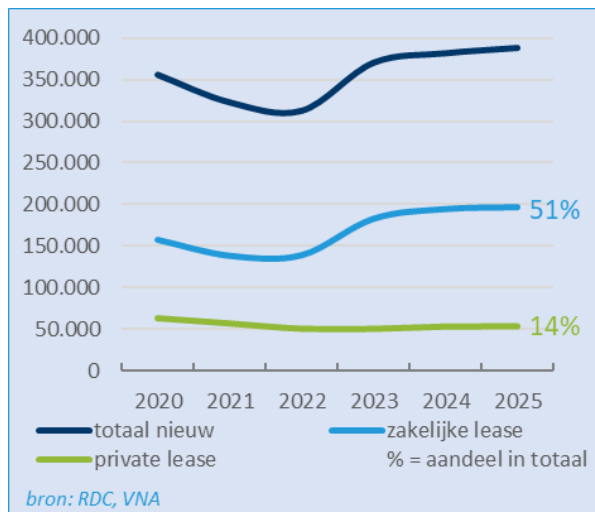
Bron: VNA

## 2. Nieuwe inzet van leaseauto's

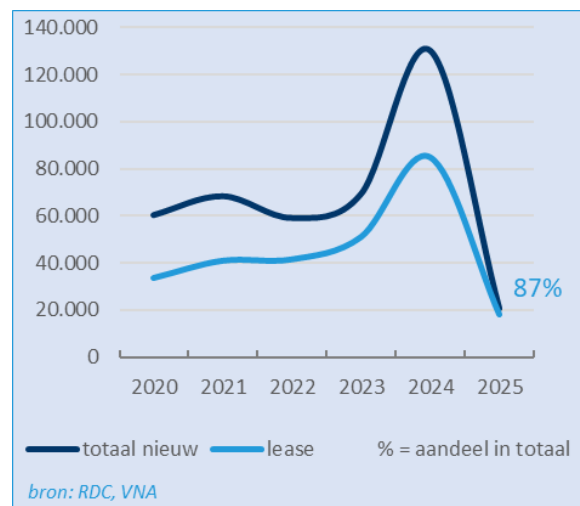
Leasemaatschappijen en hun klanten zijn dragende krachten onder de autobranche in Nederland. De leasector is dé aanjager van de verjonging en daarmee van de vergroening van het Nederlandse autopark. In 2025 werden in Nederland 387.599 nieuwe personenauto's geregistreerd: 1,7 % meer dan in 2024. Ruim de helft daarvan (51%) is een zakelijke leaseauto, 14% is een private leaseauto, zie [Figuur 16](#). Samen maken deze leaseauto's (250.600 in totaal) 65% uit van het aantal nieuwregistraties van personenauto's in Nederland.

In 2024 werden in Nederland 130.200 nieuwe bestelwagens geregistreerd. Dat was, ingegeven door fiscale overwegingen, bijna een verdubbeling ten opzichte van 2023. De cijfers over 2025 laten zien dat die groei uit 'voortgehaalde' vraag bestond: in 2025 daalt het aantal nieuwregistraties met 84% tot 20.800. Het aandeel van leaseauto's in de nieuwregistraties neemt toe van 65% in 2024 tot 87% in 2025, zie [Figuur 17](#).

**Figuur 16: Nieuwe personenauto's**



**Figuur 17: Nieuwe bestelwagens**



*NB Het aantal nieuwe leaseauto's ligt hoger dan wat RDC hierover rapporteert, om dezelfde reden als beschreven in paragraaf 1.1: auto's in financiële lease en wagenparkbeheer zijn voor RDC niet herkenbaar als leaseauto. In deze marktraming worden die auto's wél meegerekend.*

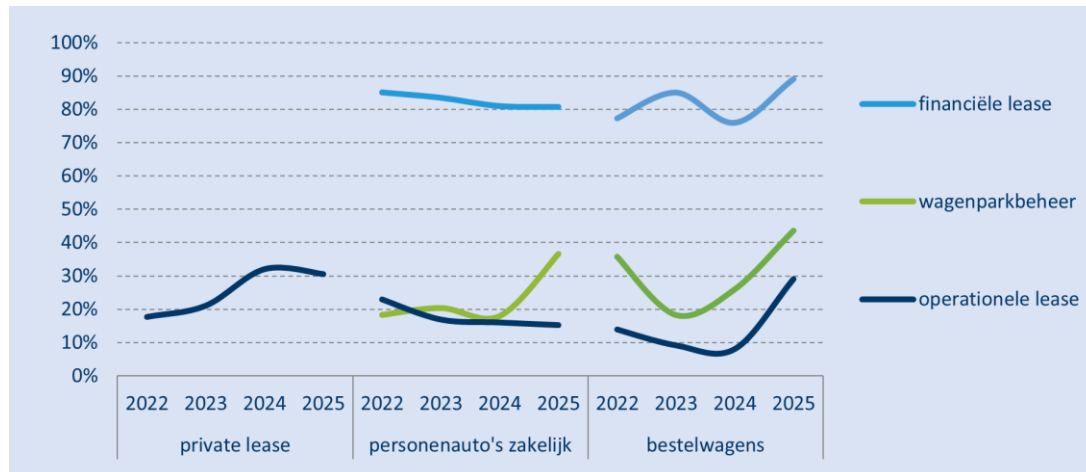
### Gebruikte auto's

Auto's die na 4, 5 of 6 jaar (zie boven) aan het einde van de leaseperiode zijn gekomen, zijn technisch en economisch nog niet afgeschreven. Ze krijgen een tweede leven, als leaseauto of elders in de markt. Vanuit de gezamenlijke VNA-leden gingen in 2025 201.900 personenauto's richting tweedehandsmarkt, via bijvoorbeeld de autohandel, de oorspronkelijke dealers of veilinghuizen.

Leasemaatschappijen zetten ook gebruikte auto's als leaseauto in, vooral in financiële lease. In dat segment is ongeveer 80% van de auto's, die voor het eerst als leaseauto worden ingezet een gebruikte auto. De gezamenlijke VNA-leden hebben zo in 2025 69.600 gebruikte personenauto's ingezet, de meeste daarvan (40.900) in financiële lease.

Ook auto's waarvan het (operationele) leasecontract is afgelopen kunnen voor een volgende leaseklant inzetbaar zijn. Op deze manier werden 25.600 personenauto's opnieuw ingezet, de meeste (18.200) in het zakelijke segment, 7.400 bij private lease. Bij private lease ligt het aandeel van gebruikte auto's bij nieuwe klanten op zo'n 30%, zie [Figuur 18](#). Bij zakelijke lease varieert het over de contractvormen.

**Figuur 18: Inzet van gebruikte (inclusief herinzet) auto's als aandeel in nieuwe contracten**



Bron: VNA

Bij bestelwagens gelden vergelijkbare verhoudingen als bij zakelijke personenauto's. De gezamenlijke VNA-leasemaatschappijen zetten 23.000 auto's weg op de tweedehands markt en zetten 25.300 gebruikte auto's in als leaseauto, waarvan het overgrote deel (20.200) in financiële lease. Ze stelden 3.300 auto's uit de eigen vloot beschikbaar aan een tweede leaseklant, ook hier vooral bij financiële lease.

### Hogere aanschafprijzen

De gemiddelde catalogusprijs (de historische aanschafprijs) van het wagenpark stijgt, zie [Figuur 19](#). Dat wordt deels veroorzaakt door inflatie, deels door het hogere aandeel van elektrische auto's en deels door een lichte verschuiving richting iets grotere modellen. Bij personenauto's zijn auto's in het zakelijke OL-segment gemiddeld het duurst: €44.700. Private leaseauto's zijn met een gemiddelde catalogusprijs van €32.300 aanzienlijk goedkoper. De gemiddelde catalogusprijs van bestelwagens in operationele lease komt uit op €51.900.

Tabel 4 toont het verschil in gemiddelde catalogusprijs tussen volledig elektrisch en niet-volledig elektrisch. Bij private lease komt dat uit op €7.100, bij zakelijke personenauto's op €4.000. Bij nieuw geregistreerde bestelwagens ligt de gemiddelde catalogusprijs van BEV-modellen €6.700 lager dan niet-BEV's.

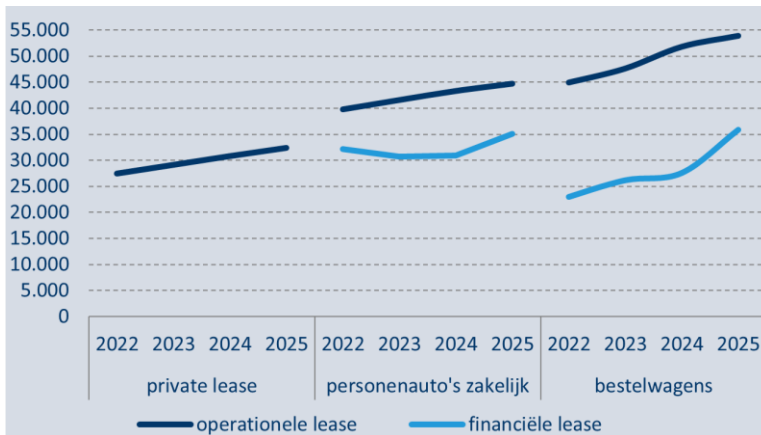
**Tabel 4: Verschil BEV/niet-BEV nieuwe leaseauto's**

<i>gemiddelde catalogusprijs nieuwregistraties</i>	BEV	niet-BEV	verschil
private lease	€41.000	€33.900	€7.100
personenauto's zakelijk	€49.100	€45.100	€4.000
bestelwagens	€57.200	€63.900	- €6.700

bron: RDC

De gemiddelde catalogusprijs in het zakelijk operationele lease segment stijgt jaarlijks met ongeveer 4%. Ten opzichte van 2022 ligt de gemiddelde prijs in 2025 12% hoger. Bij private lease gaat de stijging harder: jaarlijks stijgt de prijs met circa 6% en 18% in 3 jaar. Bij bestelwagens weegt het effect van de elektrificering het zwaarst: de gemiddelde catalogusprijs ligt 20% hoger dan in 2022.

**Figuur 19: Ontwikkeling gemiddelde catalogusprijs leasepark**



Bron: RDC, VNA

Auto's in financiële lease zijn veelal 'gebruikt' en dus wat oudere modellen. Daarmee ligt de gemiddelde catalogusprijs aanzienlijk lager dan bij operationele lease: personenauto's €35.100, bestelwagens €35.900.

**Figuur 20: Catalogusprijs naar segment/verschil t.o.v. 2024**

aantal auto's	personenauto's			bestelwagens	
	private lease	operationele lease	financiële lease	operationele lease	financiële lease
< € 10.000	0%	0%	4%	0%	3%
€ 10.001 - 15.000	5%	1%	8%	0%	8%
€ 15.001 - 20.000	10%	4%	10%	0%	9%
€ 20.001 - 30.000	32%	11%	23%	4%	21%
€ 30.001 - 40.000	29%	21%	19%	18%	20%
€ 40.001 - 50.000	17%	28%	14%	19%	16%
> € 50.000	7%	35%	22%	59%	22%
verschuiving in %-punten t.o.v. 2024					
< € 10.000	-0,0%	-0,1%	-1,5%	+0,0%	-2,5%
€ 10.001 - 15.000	-3,0%	-0,9%	-1,6%	-0,0%	-4,6%
€ 15.001 - 20.000	-2,8%	-0,7%	-4,2%	-0,0%	-7,9%
€ 20.001 - 30.000	+0,5%	-1,8%	-4,4%	-1,8%	-8,2%
€ 30.001 - 40.000	+2,5%	-1,3%	+0,4%	-1,1%	+1,2%
€ 40.001 - 50.000	+2,1%	+2,3%	+3,7%	-1,6%	+8,0%
> € 50.000	+0,8%	+2,6%	+7,5%	+4,6%	+14%

Bron: RDC, VNA

### Gemiddelde leeftijd van het leasepark loopt licht op

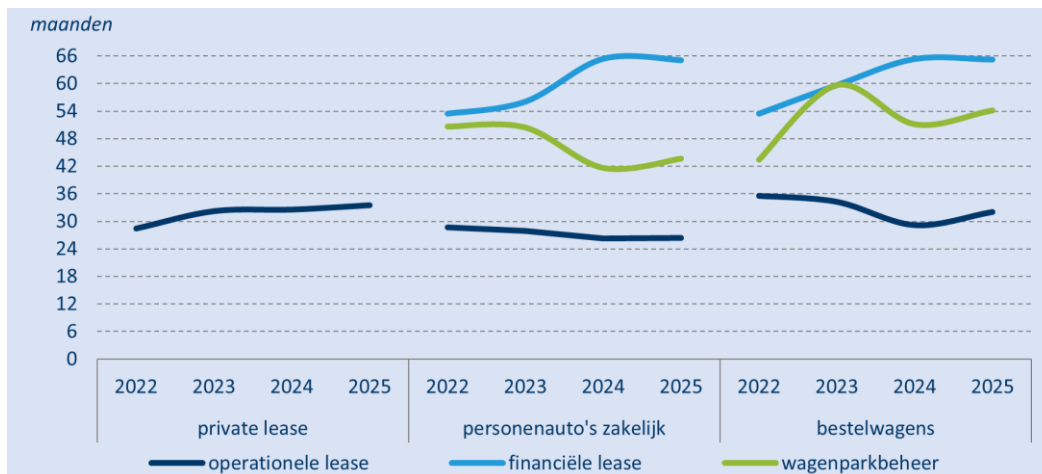
Bij operationele lease is de gemiddelde leeftijd van het wagenpark stabiel, zie [Figuur 21](#). Instroom en uitstroom houden elkaar redelijk in evenwicht. Voor zakelijke personenauto's komt de gemiddelde leeftijd uit op 26,4 maanden. Bij private lease is het effect van langere contractlooptijden zichtbaar: de gemiddelde leeftijd loopt met een maand op tot 33,5.

Bij bestelwagens was er in 2024 dankzij de extra groei van het park in de laatste maanden van het jaar sprake van een daling van de gemiddelde leeftijd. In 2025 gaan de waarden weer naar normaal. De gemiddelde bestelwagen in operationele lease is 31,1 maanden oud; dat is bijna 4 maanden minder dan het gemiddelde in 2018.

Auto's in financiële lease (veelal 'gebruikt') zijn gemiddeld aanzienlijk ouder. Zowel bij personenauto's als bij bestelwagens bedraagt de gemiddelde leeftijd 65 maanden. De gemiddelde leeftijd van het financiële leasepark is in een periode van 3 jaar gemiddeld een jaar hoger geworden.

Bij wagenparkbeheer gaat het om veel minder auto's.

**Figuur 21: Leeftijd wagenpark stabiel t.o.v. 2024**



Bron: VNA

### 3. Leasebranche

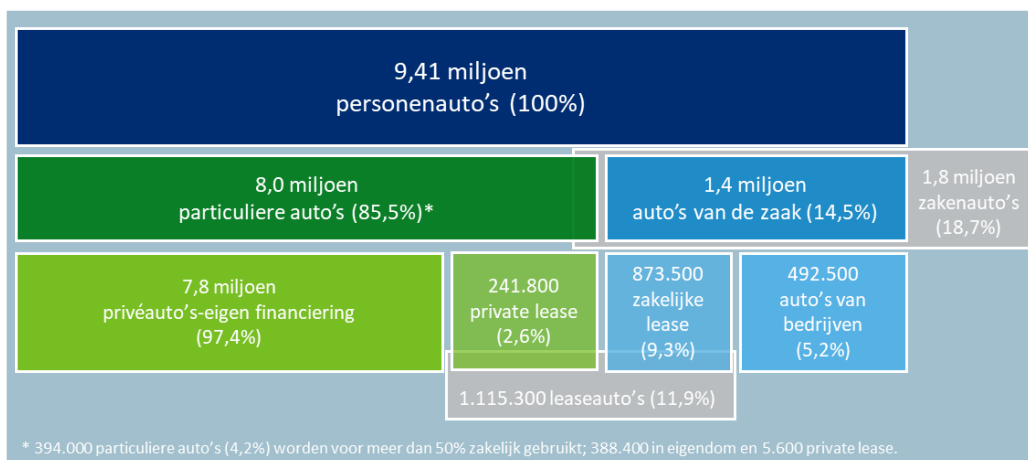
#### 3.1 Rijdend personenautopark

Het rijdend personenautopark in Nederland (alle geregistreerde auto's minus de bedrijfsvoorraad van autobedrijven) telt 9,41 miljoen auto's. Dat zijn er 2% (183.000) meer dan in 2024; 12% daarvan is een leaseauto:

- 9,3% (873.500 auto's) in zakelijke lease
- 2,6% (241.800 auto's) in private lease.

Totaal zijn er dus 1.115.300 personenleaseauto's in Nederland. Dus 11,9% van alle personenauto's in Nederland is een leaseauto.

**Figuur 22: Samenstelling personenautopark Nederland 2025**



Bron: RDC, VNA

Voetnoot: om de leesbaarheid te vergroten zijn alle getallen afgerond

#### 1,4 miljoen personenauto's van de zaak

Naast de 873.500 zakelijke leaseauto's zijn er 492.500 personenauto's (5,2% van het rijdend park) voor eigen gebruik in eigendom van bedrijven, klein zakelijk respectievelijk fleet owners. Samen met de auto's in zakelijke lease staan deze auto's te boek als 'auto's van de zaak'. In totaal zijn dat er 1,366 miljoen (in figuur 22 afgerond op 1,4 miljoen), 14,5 % van het totaal aantal personenauto's.

#### 18,7% zakenauto's

De meerderheid van het personenautopark (85,5%) is eigendom van consumentenhuishoudens. Een deel van die auto's wordt ook voor zakelijke doeleinden gebruikt, zoals woon-werkverkeer en dienst-reizen. Op basis van onderzoek schatten we het aantal auto's waarvan het zakelijk gebruik op jaarbasis meer dan de helft van het totaal aantal kilometers overstijgt op 4,2% van het totaal aantal privéauto's: 394.000 auto's. Daarvan zijn er naar schatting 388.400 auto's in eigendom van consumenten en 5.600 in private lease. Samen met de 1,366 miljoen auto's van de zaak (zie hierboven) maakt dat in totaal 1.760.000 'zakenauto's'. Dat is 18,7 % van het rijdend personenautopark in Nederland.

## 3.2 VNA goed voor 90% van het leasepark

Brancheorganisatie VNA telde per ultimo 2025 29 statutaire leden, die onder verschillende labels auto's en leasediensaanbieders aanbieden. Alle VNA-leden bieden personen- en bestelauto's in operationele lease aan zakelijke klanten aan, 90% ook in private lease. Ruim de helft van de leasemaatschappijen heeft daarnaast financiële lease in het dienstenpakket, bijna driekwart ook commercieel wagenpark-beheer. Twee derde van de VNA-leasemaatschappijen bieden ook tweewielers (e-bikes, speedpedelecs, klassieke fietsen) in leasevorm aan.

Samen zijn deze leasemaatschappijen goed voor ruim 1,2 miljoen auto's, dat wil zeggen 90% van de autoleasemarkt in Nederland. De gemiddelde vlootomvang van de bij de VNA aangesloten leasemaatschappijen bedraagt 42.500 auto's. Het gezamenlijk marktaandeel van de VNA-leden varieert per segment:

- zakelijke personenauto's: 772.600 auto's (88%);
- private lease : 234.600 auto's (97%);
- bestelwagens: 225.600 auto's (88%);

Gezamenlijk aandeel van de VNA-leden in de registratie van nieuwe leaseauto's: 85 %.

**Tabel 5: Totale leasector en aandeel VNA**

	gehele leasector				VNA*			
	totaal leasepark	personen-auto's zakelijk	private lease	bestelwagens	totaal leasepark	personen-auto's zakelijk	private lease	bestelwagens
2025	1.371.900	873.500	241.800	256.600	1.232.800	772.600	234.600	225.600
2024	1.368.000	859.700	247.900	260.400	1.185.900	748.200	219.400	218.300
groei/krimp	+3.900	+13.800	-6.100	-3.800	+46.900	+24.500	+15.200	+7.300
% groei/krimp	+0,3%	+1,6%	-2,5%	-1,5%	+3,8%	+3,2%	+6,5%	+3,2%
aandeel in rijdend wagenpark NL**	13,2%	9,3%	2,7%	23,7%	11,5%	8,1%	2,4%	19,9%

\* de groei van het VNA-park valt voor een belangrijk deel terug te voeren op ledenaanwas.

\*\* Berekend als onderdeel van het totaal aantal personenauto's respectievelijk bestelwagens.

Bron: RDC, VNA

**Tabel 6: Top 10 VNA-maatschappijen gemeten naar vlootomvang**

- Arval
- Athlon Nederland
- Ayvens Nederland
- BMW Financial Services
- Hiltermann Lease Groep
- International Car Lease Holding
- Santander Holding
- Stellantis
- Toyota Louwman Financial Services
- Volkswagen Pon Financial Services

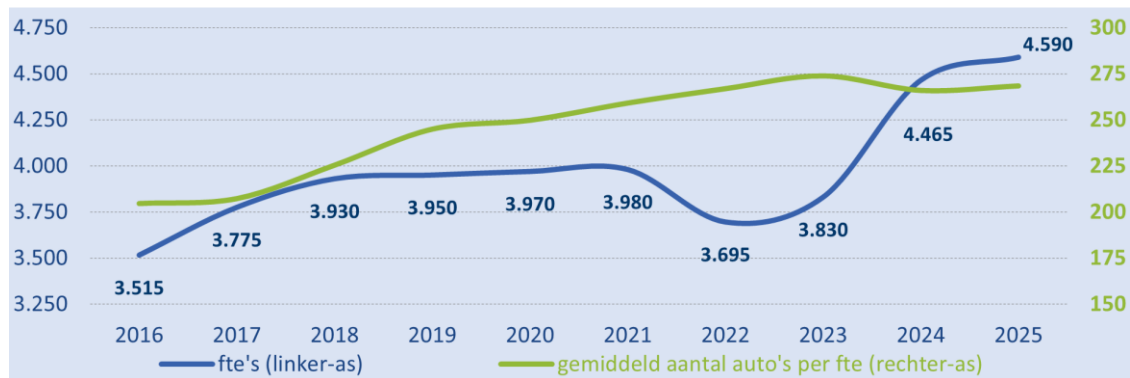
De omvang is gemeten in aantal auto's per 31 december 2025, volgorde is alfabetisch.

Bron: VNA

### 3.3 Werkgelegenheid

De werkgelegenheid bij de gezamenlijke VNA-leden telt op tot bijna 4.600 voltijdsbanen. Voor de gehele Nederlandse leasesector schatten we het aantal voltijdsbanen op ruim 5.100. Het aantal fte's wordt mede bepaald door de organisatie van leasemaatschappijen: activiteiten kunnen *in house* worden uitgevoerd of uitbested, ondersteunende diensten kunnen al dan niet worden gedeeld met zusterbedrijven of afgenomen van een moederconcern.

Figuur 23: Werkgelegenheid bij de VNA-leasemaatschappijen



De toename in het aantal banen valt terug te voeren op dynamiek in het ledenbestand

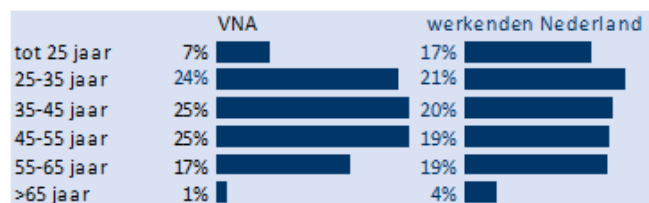
Bron: VNA

De voortdurende consolidatie in de periode 2018–2023 leidde tot schaalvoordelen, zichtbaar in een stijgend gemiddeld aantal leaseauto's per fte. Vanaf 2024 is die stijging eruit. De zeggingskracht van het gemiddeld aantal auto's per fte als indicator voor arbeidsproductiviteit is beperkt: zo zorgt het toenemend volume van het aantal leasefietsen impliceert voor een verlaging van het aantal auto's per fte.

#### Relatief jong personeelsbestand

Vergrijzing is een van de grote uitdagingen op de arbeidsmarkt. De leasesector staat er in dat verband iets beter dan gemiddeld voor: het aantal jongeren (tot 25 jaar) is beperkt, maar het aandeel van werknemers boven de 55 is met 18% vergeleken met de Nederlandse actieve beroepsbevolking zoals gerapporteerd door het CBS relatief laag.

Figuur 24: Leeftijdsstructuur werkenden in de leasesector



Bron: CBS, VNA